

**Micro-Key** is al meer dan 30 jaar gespecialiseerd in het op klantenspecificatie ontwerpen, ontwikkelen en produceren van industriële elektronica en embedded software als besturing in industriële en wetenschappelijke toepassingen.

Onze opdrachtgevers zien ons als co-maker en partner, en bevinden zich in de high-tech machine-, apparaten- en instrumentenindustrieën. Micro-Key is actief in verschillende branches zoals de medische, automotive, maritieme en agricultuur sectoren, zowel in Nederland als internationaal.

Onze marktbenadering kenmerkt zich door een uitgesproken klantgericht denken en doen. Kwaliteit en partnership, gekoppeld aan kennis van de nieuwste en bewezen technologieën.

Waardering voor onze werkzaamheden is onze drive. Wij beseffen dat het enthousiasme, de inzet en de betrokkenheid van onze medewerkers de basis is van de successen die we met elkaar vieren.

Op korte termijn zoeken wij een ambitieuze en ondernemende

## Accountmanager

die na een gedegen inwerkperiode de spil wil worden in het salesproces van Micro-Key. Het is je lust en leven om mensen op boeiende wijze te interesseren en te binden. Relaties opbouwen en onderhouden zit in je genen. Je weet overtuigend onze kernwaarden en missie over te brengen en ondernemend kansen om te zetten in knappe resultaten. Waardering van onze klanten, de wil om te winnen en successen vieren zijn je drijfveren.

### De functie:

- Je onderhoudt de bestaande relaties met onze prospects en klanten.
- Daarnaast ontwikkel je nieuwe relaties en converteer je deze naar de prospect status.
- Je weet precies welke ontwikkelingen er spelen of gaan spelen bij onze prospects en klanten.
- Je legt je afspraken, verslagen en acties vast in onze CRM-database.
- Samen met een technisch offerteteam maak en breng je offertes uit. Je bent verantwoordelijk voor de offerteopvolging en opdrachtverzekering.
- Je bent verantwoordelijk voor het behalen van je eigen omzettearget.
- Je rapporteert je voortgang en resultaten rechtstreeks aan de algemeen directeur.
- Je verzorgt PR- en marketinguitingen en vertegenwoordigt Micro-Key op beurzen.

### Jij biedt ons:

- Een afgeronde HBO opleiding.
- Ongeveer 2 jaar verkoopervaring (in een soortgelijke functie).
- Een technische achtergrond of affiniteit met techniek (is een pre).
- Uitstekende communicatieve vaardigheden.
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift.
- Rijbewijs B.

### Jij vindt bij ons:

- Een uitdagende fulltime salesfunctie binnen een innovatieve omgeving.
- Een gedegen inwerkperiode.
- Een marktconforme beloning afhankelijk van verkoopervaring/prestaties en marktkennis.
- Een open bedrijfscultuur met korte communicatielijnen.
- Een team van gedreven professionals als collega's.

### Enthousiast? Grijp je kans!

Ben jij die ambitieuze kandidaat met de drive om jezelf te onderscheiden? Stuur dan een uitgebreide CV en een bondige motivatie per e-mail naar [bart.zuiderveen@microkey.nl](mailto:bart.zuiderveen@microkey.nl):

Voor meer informatie kun je telefonisch contact opnemen met Bart Zuiderveen, telefoon 0594-503020.

Acquisitie n.a.v. deze vacature wordt niet op prijs gesteld.